

Biznesplan

nr wniosku:

„AKTYWNI PRZEDSIĘBIORCZY. Program kompleksowego wspierania rozpoczynania działalności gospodarczej dla osób od 30 r.ż., bez pracy, zamieszkujących na obszarach o wysokiej stopie bezrobocia i o niskim poziomie aktywności gospodarczej w województwie pomorskim”

OŚ PRIORYTETOWA 5

Zatrudnienie

Działanie 5.7

Nowe mikroprzedsiębiorstwa

Regionalnego Programu Operacyjnego Województwa Pomorskiego na lata 2014-2020

Spis treści

SEKCJA A DANE WNIOSKODAWCY	2
A-1 Dane przedsiębiorstwa	2
A - 2 życiorys zawodowy wnioskodawcy	2
SEKCJA B OPIS PLANOWANEGO PRZEDSIĘWZIĘCIA	3
B Opis planowanego przedsięwzięcia	3
SEKCJA C: PLAN MARKETINGOWY	3
C - 1 Opis produktu / usługi	3
C - 2 Charakterystyka rynku	4
C - 3 Konkurencja na rynku	4
C - 4 Dystrybucja i promocja	5
C - 5 Cena	5
C - 6 Prognoza sprzedaży	6
C - 7 Przychody	6
SEKCJA D- PLAN INWESTYCYJNY	7
D - 1 Opis planowanej inwestycji	7
D - 2 Aktualne zdolności wytwórcze	7
D - 3 Informacja o planowanej inwestycji	8
SEKCJA E: SYTUACJA EKONOMICZNO- FINANSOWA	8
E.1. Źródła finansowania wkładu własnego (gotówka, kredyt, pożyczka, inne - jakie?)	8
E - 2 Analiza finansowa	9

SEKCJA A DANE WNIOSKODAWCY

<i>A-1 Dane przedsiębiorstwa</i>	
Proszę o podanie następujących danych dotyczących przedsiębiorstwa:	
1. Pełna nazwa przedsiębiorstwa	
2. Adres siedziby przedsiębiorstwa	
3. Adres do korespondencji	
4. Numer telefonu	
5. Lokalizacja działalności gospodarczej - proszę o podanie miejsca wykonywania działalności	
6. Nazwa banku, nr rachunku bankowego	

<i>A - 2 Życiorys zawodowy wnioskodawcy</i>	
Pozycja przedsiębiorstwa jest często determinowana kwalifikacjami osób prowadzących firmę. W poniższej tabeli należy przeanalizować doświadczenie i umiejętności, które posiada wnioskodawca.	
1. Imię i nazwisko	
2. Data urodzenia	
3. Wykształcenie (proszę podać wszystkie ukończone przez wnioskodawcę szkoły podając również profil/ kierunek/ specjalność)	
4. Inne kwalifikacje i umiejętności przydatne do realizacji planowanego przedsięwzięcia	
5. Doświadczenie zawodowe (w tym przebyte kursy, szkolenia)	

SEKCJA B OPIS PLANOWANEGO PRZEDSIĘWZIĘCIA

<i>B Opis planowanego przedsięwzięcia</i>	
Proszę określić przedmiot, formę organizacyjno - prawną, formę rozliczeń z urzędem skarbowym oraz opisać planowane przedsięwzięcie	
1. Data rozpoczęcia działalności	
2. Rodzaj działalności (handel, produkcja, usługi)	
3. Przedmiot i zakres działalności	
4. Forma organizacyjno – prawna	
5. Forma rozliczeń z Urzędem Skarbowym	
6. Charakterystyka planowanego przedsięwzięcia (w tym opis działalności będącej przedmiotem inicjatywy, motywy założenia przedsiębiorstwa i krótkie uzasadnienie wyboru branży).	

SEKCJA C: PLAN MARKETINGOWY

<i>C - 1 Opis produktu/usługi</i>	
Proszę opisać swój produkt/usługę. Pokazać w jaki sposób różni się on od produktów konkurencji i na czym polega jego przewaga?	
1. Proszę opisać produkty/usługi oraz określić dla nich rynek	
2. Proszę podać w jaki sposób produkt różni się od produktów/usług konkurencji. Czy jest to nowy produkt na rynku?	
3. Proszę wskazać zalety produktu/ usługi różniące go od innych istniejących na rynku produktów/usług.	

C - 2 Charakterystyka rynku

Proszę wypełnić poniższą tabelę podając, gdzie i w jaki sposób będzie prowadzona sprzedaż.

1. Kim będą nabywcy produktów i usług? Proszę podać szacunkową liczbę potencjalnych klientów (w wymiarze rocznym).	
2. Czy produkty i usługi są przeznaczone na rynek lokalny, regionalny, krajowy czy eksport?	
3. Jakie są oczekiwania i potrzeby nabywców odnośnie produktów i usługi?	
4. Czy popyt na produkt/ usługę będzie ulegał sezonowym zmianom? Jeśli tak, jak będą minimalizowane skutki tej sezonowości?	
5. Jakie mogą być koszty i bariery wejścia przedsiębiorstwa na rynek?	

C - 3 Konkurencja na rynku

Proszę wskazać głównych konkurentów na rynku i zastanowić się, jaka będzie ich reakcja na uruchomienie nowego przedsięwzięcia oraz wprowadzenia produktu/usługi na rynek?

1. Proszę podać możliwie szczegółowe dane o głównych konkurentach. Proszę dokonać oceny ich produktów/ usług w skali od 1 (ocena najniższa) do 10 (ocena najwyższa) w porównaniu do własnego produktu. Należy wstawić oceny w kolumnach 2, 3, 4 oraz wyliczyć średnią w kolumnie 5.

1. Nazwa	2. Jakość	3. Cena	4. Reklama / promocja	5. Średni wynik punktowy
Oferta wnioskodawcy				
Konkurent 1				
Konkurent N				
2. Proszę opisać potencjalne działania swoich konkurentów oraz swoją reakcję na te działania.				

C - 4 Dystrybucja i promocja

Proszę opisać w jaki sposób będzie prowadzona sprzedaż i promocja. Proszę pamiętać, że są różne metody promowania dóbr i usług i część z nich może być nieodpowiednia dla proponowanego produktu / usługi.

1. W jaki sposób będzie odbywała się sprzedaż?

2. W jaki sposób klienci będą informowani o produktach/ usługach? Proszę opisać formę promocji / reklamy.

3. Jakie będą przewidziane formy płatności (przelew, gotówka, karta)?

C - 5 Cena

Proszę opisać zaplanowaną politykę cenową biorąc pod uwagę, że wielkość obrotu będzie od niej uzależniona. Dane dotyczące poszczególnych lat powinny być tożsame z sekcją C- 6, C-7.

1. Proszę wyjaśnić planowany poziom cen. Należy podać informację dotyczącą wszystkich głównych produktów / usług (dane dla podobnych kategorii oferty można grupować w ramach jednego produktu lub usługi).

<i>Produkt / usługa</i>	<i>Rok w którym została założona działalność gospodarcza (n)</i>	<i>Rok n + 1</i>	<i>Rok n + 2</i>
1.			
2.			
Etc.			
2. Dlaczego zastosowano ceny określone w pkt. 1?			

C - 6 Prognoza sprzedaży

Poniżej należy oszacować wielkość sprzedaży. Miara ta pozwoli dokonać oceny spodziewanego sukcesu. Dane dotyczące poszczególnych lat powinny być tożsame z sekcją C- 5, C-7.

1. Proszę podać wielkość sprzedaży (w sztukach, jednostkach, itp.) produktów/usług w kolejnych okresach. Należy uwzględnić wszystkie pozycje oferty wymienione w tabeli C-5.

<i>Produkt/usługa</i>	<i>Rok w którym została założona działalność gospodarcza (n)</i>	<i>Rok n + 1</i>	<i>Rok n + 2</i>
1.			
2.			
Etc.			
2. Proszę uzasadnić, że podane powyżej wielkości są realne.			

C - 7 Przychody

Poniżej należy określić przewidywane przychody ze sprzedaży podstawowych produktów / usług. Należy tego dokonać na podstawie danych z tabeli C-5 oraz C-6. Wartości w tabeli muszą być tożsame z wartościami podanymi w tabeli E-2.

<i>Produkt /usługa</i>	<i>Rok w którym została założona działalność gospodarcza (n)</i>	<i>Rok n + 1</i>	<i>Rok n + 2</i>
1.			
2.			
Etc.			
SUMA:			

SEKCJA D- PLAN INWESTYCYJNY

D - 1 Opis planowanej inwestycji		
Należy przedstawić zakres planowanej inwestycji (np. zakup maszyn i urządzeń, itp.). W pkt. 1-2 należy odnieść się do całokształtu działań a w 3 jedynie do kosztów kwalifikowanych.		
1. Uzasadnienie inwestycji:		
2. Zakres inwestycji (wymienić planowane działania wraz z uzasadnieniem, wskazując wszystkie planowane nakłady):		
Rodzaj działania / kosztów	Uzasadnienie	Koszty (PLN)
1.		
n.		
		RAZEM (PLN):
3. Wymienić jedynie koszty kwalifikowalne w ramach działań do zrealizowania		
Rodzaj działania / kosztów	Uzasadnienie	Koszty (PLN)
1.		
n.		
		RAZEM (PLN):
Planowany termin w którym nastąpi pełne wykorzystanie środków na rozpoczęcie działalności		

D - 2 Aktualne zdolności wytwórcze	
Aby posiadać ofertę produktów lub usług, niezbędne są środki produkcji, np. maszyny, urządzenia, zaplecze materiałowe oraz pomieszczenia. Proszę wymienić aktualny zakres dostępu do takich środków.	
1. Czy wnioskodawca posiada niezbędne pomieszczenia? Czy należy zwiększyć ich powierzchnię lub dostosować je do planowanej działalności?	

2. Proszę opisać ww. pomieszczenia (wielkość powierzchni, lokalizacja, warunki, itp.).			
3. Proszę określić zasoby techniczne	<i>Rodzaj maszyny/urządzenia</i>	<i>Rok produkcji</i>	<i>Szacunkowa wartość</i>

<i>D - 3 Informacja o planowanej inwestycji</i>	
1. Jak będzie wyglądał proces techniczny produkcji lub oferowania usług w przypadku planowanej inwestycji.	
2. Proszę podać specyfikację techniczną planowanych maszyn i urządzeń oraz uzasadnić, że jest ona adekwatna do wymagań przedsięwzięcia.	

SEKCJA E: SYTUACJA EKONOMICZNO- FINANSOWA

E.1. Źródła finansowania wkładu własnego (gotówka, kredyt, pożyczka, inne - jakie?)

Źródło pozyskania środków	Wartość pozyskanych środków	
	PLN	%
Dotacja na rozpoczęcie działalności gospodarczej w ramach RPO WP 2014-2020		
Wkład własny ogółem, w tym:		
Kredyt/pożyczka		
Środki własne		
Inne środki (jakie?)		
Wartość pozyskanych środków ogółem		

E.2. Analiza finansowa

KATEGORIA	2017		2018		2019	
	rocznie	na m-c	rocznie	na m-c	rocznie	na m-c
A. Przychody						
Przychody ze sprzedaży						
Inne przychody (jakie?)						
RAZEM PRZYCHODY						
B. Koszty						
Koszty zakupu towarów/surowców						
Zużycie materiałów i przedmiotów nietrwałych						
Wynagrodzenia						
Amortyzacja środków trwałych						
Czynsz dzierżawy						
Koszt transportu (paliwo, OC)						
Energia elektryczna						
Ogrzewanie, woda, gaz i inne media						
Usługi obce (np. usługi telekomunikacyjne)						
Podatek lokalny i inne opłaty						
Inne wymienić						
ZUS (bez składki zdrowotnej)						
Inne koszty (jakie?)						
RAZEM KOSZTY						
ZYSK BRUTTO (A-B)						
C. Podatek dochodowy						
WYNIK EKONOMICZNY (A-B-C)						

.....
data i podpis Wnioskodawcy

Instrukcja wypełniania biznesplanu:

1. Wszystkie pola biznesplanu należy wypełnić czytelnie (elektronicznie pkt 10, czcionka Times New Roman lub odręcznie pismem czytelnym).
2. Wypełnienie biznes planu w sposób nieczytelny bądź niewypełnienie któregokolwiek z pól, będzie skutkowało wezwaniem do jednokrotnego uzupełnienia na etapie oceny formalnej
3. Biznesplan nie może przekroczyć 22 str.
4. Biznesplan należy wypełnić w formacie, który zamieszczono na stronie internetowej Projektu www.aktywni.kompass-consulting.pl oraz dostępnym w Punkcie rekrutacji.
5. Wypełnienie biznesplanu wg wzoru innego niż podany na w/w stronie może skutkować odrzuceniem wniosku.
6. Biznesplan należy **podpisać czytelnie w miejscu do tego wyznaczonym.**

.....
data i podpis Wnioskodawcy